

Vitex: Στα 47,7 εκατ. το '20 και διαμοιρασμός εύλογου κέρδους με τους πελάτες



Αργύριος Γιαννίδης, Διευθύνων Σύμβουλος, Vitex

Vitex έθεσε ως προτεραιότητα την υγεία και την ευημερία των εργαζομένων και των συνεργατών της ως μία μεγάλη οικογένεια. Λάβαμε μέτρα υγειονομικού χαρακτήρα που ξεπερνούν τις απαιτήσεις των αρχών με σκοπό να προστατέψουμε όλους όσους συνδιαλέγονται μαζί μας. Παράλληλα, φροντίσαμε και για την οικονομική υποστήριξη τους: οι εργαζόμενοι μας δεν υπέστησαν την παραμικρή μείωση των εισοδημάτων τους, ενώ για τους πελάτες μας υπήρξαν πρωτοβουλίες που τους έδωσαν τη δυνατότητα να διευθετήσουν τις ταμειακές ροές τους».

Μοιράστηκε ισότιμα εύλογο κέρδος με τους πελάτες της

Να σημειωθεί ότι η εταιρεία και σύμφωνα με τα όσα λέει ο κύριος Γιαννίδης, προχώρησε και στον διαμοιρασμό των οικονομικών αξιών με τους πελάτες της, κατανέμοντας ισότιμα ένα εύλογο κέρδος με στόχο ο τελικός χρήστης να παίρνει προϊόντα στη σωστή σχέση ποιότητας τιμής και κανείς να μην κερδοφορεί υπέρμετρα σε βάρος άλλου.

Επιπλέον 85 νέες θέσεις εργασίας

«Η φιλοσοφία των κοινών αξιών μας οδήγησε να αυξήσουμε το προσωπικό μας κατά 31%, με 85 θέσεις εργασίας για να ανεβάσουμε το επίπεδο εξυπηρέτησης μας, να αυξήσουμε τα δεσμευμένα κεφάλαια στην εφοδιαστική αλυσίδα κατά 14% για να μην δημιουργούνται κενά στη διαθεσιμότητα προϊόντων και να εφαρμόσουμε μία πολιτική ανθρώπινης επαφής που μετατρέπει το social distancing σε distant socializing», καταλήγει ο κύριος Γιαννίδης.

Να σημειωθεί ότι αυτή την περίοδο η Asprokat εκτελεί έργο προκατασκευής για λογαριασμό της Vitex. Η εταιρεία χρωμάτων έχει θέσει στον επενδυτικό της προγραμματισμό τον εκσυγχρονισμό της μονάδας παραγωγής ασφαλτικών μονωτικών και την αύξηση της παραγωγής των προϊόντων εξωτερικής θερμομόνωσης.

Γιώργος Λαμπίρης

Briefly

Κύκλος εργασιών 2020: 47.7 εκατ. ευρώ, Μεταβολή: +8%

Περαιτέρω ανοδικά κινήθηκε για τη Vitex το 2020 με αύξηση πωλήσεων της τάξεως του 8%, όπως σημειώνει ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, Αργύριος Γιαννίδης, στο Build. Προσθέτουν μάλιστα ότι η κερδοφορία της εταιρείας ήταν επαρκής για να μπορέσει να συνεχίσει απρόσκοπτα το επενδυτικό της πλάνο. Όπως επισημαίνει ο κύριος Γιαννίδης ως προς τις κινήσεις που έκανε η εταιρεία κατά την περίοδο εκδήλωσης της Covid – 19: «από την αρχή της πανδημίας η